Engineer Software

Ingresos multiplicados por 10 con mapas GIS

Dirigí el desarrollo de una aplicación de mapas GIS, contribuí a multiplicar los ingresos por 10 y consolidé el producto como un activo de datos principal.

2022 – 2024

10x

crecimiento de ingresos impulsado desde el producto cartográfico

Situación. El reto principal era construir una plataforma para seguir, monitorizar y optimizar activos de energía renovable, como paneles solares y aerogeneradores. La solución inicial carecía de capacidades geoespaciales sólidas, lo que dificultaba visualizar ubicaciones, analizar datos espaciales y obtener conclusiones aplicables. Ante esta carencia, la dirección priorizó desarrollar una aplicación cartográfica GIS — sistema de información geográfica — para aumentar el valor de la plataforma y atender las necesidades cambiantes de los clientes.

Tarea. La tarea era dirigir el desarrollo de la aplicación GIS, un componente crítico para diferenciar el producto en el competitivo mercado de la energía verde. La función iba más allá del desarrollo: incluía dirección técnica, DevOps, ingeniería de datos y SRE — ingeniería de fiabilidad de sistemas — para alinear la solución con el crecimiento de la empresa. Se buscaba una herramienta GIS escalable e intuitiva, integrada sin fricciones en la plataforma SaaS, que permitiera visualizar activos, seguir métricas de rendimiento y utilizar información espacial en las decisiones. Había que equilibrar innovación técnica y las limitaciones de una startup en crecimiento, permitiendo que el producto evolucionara con la empresa.

Acción. Se comenzó por definir las funciones principales con las partes interesadas, prestando atención a la integración con el SaaS existente y a la visualización en tiempo real. Por el tamaño reducido del equipo, se diseñó una arquitectura modular con bibliotecas GIS de código abierto para mantener el

sistema ligero y escalable. También se implementaron CI/CD, aprovisionamiento automático de infraestructura y herramientas de monitorización para mantener la fiabilidad. Conforme crecía el equipo, se formó a los nuevos ingenieros, se facilitó la colaboración entre funciones y se priorizaron las opiniones de usuarios para mejorar la aplicación de forma iterativa. La herramienta pasó de un prototipo básico a una plataforma avanzada, con análisis avanzados y paneles personalizados para responder a los clientes.

Resultado. La aplicación GIS se convirtió en un pilar del SaaS e impulsó un crecimiento de ingresos de 10 veces mediante ventas adicionales, licencias de datos y nuevos clientes. La visualización de activos de energía verde en tiempo real mejoró la eficiencia operativa de los clientes, y la mejora continua consolidó la herramienta como activo de datos principal. El éxito reforzó la reputación de la empresa en energías renovables y mostró el valor de un enfoque multidisciplinar en el entorno acelerado de una startup. La combinación de conocimientos técnicos y visión estratégica convirtió la aplicación GIS en un factor de diferenciación que impulsó crecimiento e innovación a largo plazo.

Aplique esta experiencia a su proyecto

Utilice «Ingresos multiplicados por 10 con mapas GIS» como punto de partida para un reto similar en su organización. Los servicios que respaldan este trabajo están disponibles para su proyecto. La estructura del sistema se define primero sobre el papel para que las piezas encajen y los costes se conozcan antes de escribir código.

Explore nuestros servicios Póngase en contacto →

Mire más allá del resultado

Lea la situación, las decisiones y el resultado de este ejemplo. Podemos hablar de qué partes se adaptan a sus restricciones y cuáles necesitan otro enfoque. Ingresos multiplicados por 10 con mapas GIS — 10x crecimiento de ingresos impulsado desde el producto cartográfico

Explore nuestros servicios Póngase en contacto →

¿Quiere convertir un producto técnico en ingresos reales?

Converse sobre su proyecto con la ingeniera responsable de la entrega. Acordamos por escrito el alcance, la base del precio y el traspaso antes de empezar a trabajar.

Contexto de la función: Responsable del equipo de desarrollo de software GIS. Se apoya en Arquitectura de plataformas, Arquitectura de soluciones, Desarrollo integral, DevOps, Fiabilidad y copias de seguridad, GIS / Información geoespacial, Dirección de equipos, Dirección técnica, Mentoría y acompañamiento y Producto y requisitos. Y ya que está aquí, también se nos da bien Arquitectura de plataformas y soluciones, Desarrollo integral de producto, Soluciones GIS y geoespaciales, Dirección técnica y consultoría y Estrategia de producto y requisitos.

Póngase en contacto Explore nuestros servicios

Una parte de **una trayectoria más amplia** — y toda ella está en este sitio.

Cada entrada sigue la misma estructura: la situación, la tarea, lo que hicimos y lo que cambió.

Vea la trayectoria completa

Defina la mejora que necesita

Describa el flujo de trabajo, las interfaces existentes y los usuarios que necesitan el cambio. Podemos definir una entrega comprobable y un traspaso que permita a su equipo mantener lo entregado.

Vea cuánto cuesta Póngase en contacto →

¿Quiere convertir un producto técnico en ingresos reales?

Pregunte por las decisiones detrás de «Ingresos multiplicados por 10 con mapas GIS». Hablará con las personas que pueden explicar el trabajo y valorar su propio proyecto.

Explore nuestros servicios

welcome@engineer.company +45 50 10 61 84 Copenhague, Dinamarca

Llévese esta página

Tarjeta de contacto

Creado con esmero y cariño por D.

CVR 45969703 · Tagensvej 105C, 3. th, 2200 København N

Derechos de autor © 2025 – actualidad · Engineer ApS · Todos los derechos reservados.

Impreso desde https://software.engineer.company/es/portfolio/led-a-gis-map-application-to-10x-revenue-growth/